

LILIAN SOTO HERNÁNDEZ



Parcela 49 Lote 7 Paine



+56932097905



lilian.soto.hernandez@gmail.com

Lilian Soto, chilena, casada, 40 años, Titulada de Ingeniería en Gestión Financiera, me he desempeñado en áreas de administración, tesorería y en áreas comerciales en entidades Financieras y en la Banca.

Cuento con formación en gestión empresarial, comercial, estadística, análisis financiero y contable.

Además de mis conocimientos y experiencia, soy una profesional con una ética sólida, responsable, con alta orientación comercial y sus debidos cumplimientos. Aportando una actitud positiva y motivadora. Con alta adaptación al cambio y trabajo en equipo. Preparada para utilizar todas mis habilidades para impulsar la misión de una Compañía.

EXPERIENCIA LABORAL:

Ejecutiva Comercial

Defontana Chile SPA

Diciembre 2023 a la fecha

- Ingreso y gestión de nuevos clientes, para la venta de productos y servicios de Software ERP Financiero Contable.
- Apoyo inicial en parametrización e inducción para el completo uso de la plataforma

Ejecutiva Banca Empresas

Banco de Chile

Agosto 2021 a Noviembre 2023

- Ingreso y gestión de nuevos clientes, para la venta de productos y servicios financieros tales como Capital de Trabajo, Factoring, Leasing, etc. cumpliendo con los protocolos de calidad de servicio y para la administración integral de la cartera.
- Aprobar operaciones de financiamiento dentro de las atribuciones asignadas y proponer todas las operaciones de los clientes a los comités respectivos (Riesgo y Comercial).
- Controlar que las operaciones estén dentro de las políticas de crédito del Banco, anticipando los posibles niveles de deterioro de cartera.
- Contención y mantención de clientes en cartera, con visitas en terreno y alta fidelización y vinculación

Ejecutiva Comercial Banca Empresarios y Personas

Banco de Crédito e Inversiones

2018 a Julio 2021

Incorporación nuevos clientes PYMES mediante Análisis Financiero y económico de potenciales empresas y socios, ingresando y analizando información tributaria y contable para una posterior presentación de negocios ante Comité con Zonal de Riesgo y Gerencia de Sucursal.

- Solicitud, gestión y curso de créditos Capital de Trabajo, FOGAPE, FOGAIN y Fines Generales
- Levantamiento y solicitudes de financiamiento LEASING
- Gestión de Riesgos de cara al Banco

Asistente Comercial

Capital Express Servicios Financieros

2017 al 2018

Análisis Financiero y Contable de potenciales clientes para que cumplan con las Condiciones comerciales para poder realizar operaciones de Factoring con el menor riesgo posible para la Compañía.

- Ingreso de información de clientes en sistema (balances, carpetas tributarias, entre otros)
- Preparación de carpetas para comité Comercial y Riesgo, seguimiento para curse de negocios, etc.
- Apoyo comercial en SGR

Asistente de Finanzas

Soc. Transportes Pan South América Ltda.

2016 al 2017

Empresa dedicada al transporte de carga desde Asia pacífico a Latinoamérica (Forwarder), las labores desarrolladas incluyen la emisión de documentación Tributaria, emisión y recepción de pagos Importación y Exportación, atención a Agentes de Aduana y Clientes.

Tesorería, apoyo de temporada

Exportadora Unifrutti Traders Ltda.

2015 al 2016

Análisis cuentas bancarias (ingresos y egresos), flujos de dinero, conciliaciones bancarias, cartera de cheques moneda nacional y extranjera, cobranza, pago a proveedores.

Tesorería

Sociedad Agrícola Uni-Agro Copiapó Ltda. Univiveros

2007 al 2012

Recepción de facturas de proveedores y la posterior confección y emisión de cheques y Pago de proveedores y servicios. Manejo de Caja chica Moneda Nacional y Extranjera, emisión y control de fondos por rendir de jefaturas. Análisis contable de cuenta de proveedores.

EDUCACIÓN Y CERTIFICACIONES:**Ingeniería en Gestión Financiera**

Instituto Profesional ESUCOMEX

2016 al 2020

Carrera orientada a la gestión y administración Comercial y Financiera de Empresas. Los módulos incluyen Finanzas a corto y largo plazo, Mercado de Capitales, Micro y Macro economía, Estadística, gestión empresarial, Recursos humanos, Legislación entre otras.

Certificación Venta Consultiva “Método Sandler”

Métodos y Técnicas para la venta efectiva

2024

HABILIDADES:

- Manejo de sistema CRM Salesforce y HubSpot
- Sistema SAP
- ERP Pulsar y Defontana